



THE
TECHNOLOGY
PROVIDER

DÊ ASAS AO SEU NEGÓCIO XAAS COM O ALSO CLOUD MARKETPLACE

Saiba mais em www.also.pt

Está na hora de transformar a forma como faz negócios

O modelo Everything-as-a-Service (XaaS) está a redefinir as expectativas dos clientes finais, assim como as formas como as pode continuar a superar.

Os serviços e soluções disponibilizados pela nuvem estão rapidamente a tornar-se essenciais para o modo como as empresas funcionam. Ajudam os clientes finais a repensar o que pode ser a modernização empresarial, proporcionando-lhes custos inferiores, maior segurança e flexibilidade otimizada.

Enquanto revendedor, adotar um modelo de negócios XaaS de "pagamento por utilização" pode desbloquear oportunidades quase infinitas de tirar partido de ofertas de novos serviços e fluxos de receitas: tudo aquilo que pode ajudar o seu negócio a alcançar o seu pleno potencial.

Base de clientes
otimizada

Novas
oportunidades de
venda cruzada e
incremental

Oferta alargada de
serviços

Maior
simplicidade e
eficácia
otimizada

Fornecimento
e gestão
simples

Ferramentas
de business
intelligence

O percurso de vendas de XaaS

O XaaS assenta sobre quatro pilares tecnológicos: software como um serviço (SaaS), infraestrutura como um serviço (IaaS), cibersegurança como um serviço (CaaS) e dispositivo como um serviço (DaaS).

Ao disponibilizar estas soluções fundamentais aos clientes através de uma plataforma na nuvem, pode envolvê-los num percurso de vendas claro e desbloquear mais oportunidades de crescimento.

Cibersegurança

Inclui segurança de endpoints, cópia de segurança e recuperação após desastre e cibersegurança avançada

Dispositivo como um serviço

Inclui firewall, comutadores de rede, pontos de acesso Wi-Fi e área de trabalho como um serviço

Infraestrutura como um serviço

Inclui informática na nuvem, serviços de alojamento e computação edge

Atualização

Atualize para serviços e subscrições Premium

Software como um serviço

Aplicações para empresas

Frequentemente, o cliente inicia o seu percurso na nuvem com aplicações padrão para empresas. Depois de usar o ACMP, terá muitas oportunidades de venda cruzada e incremental.

O ALSO Cloud Marketplace

Apresentamos o marketplace de XaaS mais abrangente do mercado.

O ALSO Cloud Marketplace (ACMP) é uma plataforma líder de mercado criada para ajudar revendedores, integradores de sistemas e prestadores de serviços a vender soluções aos seus clientes dentro de um modelo XaaS.

O ACMP pode ajudar a criar o seu próprio negócio XaaS na nuvem com pagamento por utilização. Tem tudo aquilo de que precisa para gerir integralmente o relacionamento com o cliente, permitindo gerar novos fluxos de receita, diminuir os custos e aumentar a fidelização dos clientes.



É tudo aquilo de que precisa

Principais funcionalidades do ACMP

O ACMP tem inúmeras funcionalidades criadas para transformar a forma como vende soluções na nuvem. Vai ter acesso a ferramentas e fluxos de trabalho capazes de maximizar o potencial do ciclo de vendas, criar relações mais fortes com os clientes, além de fomentar a eficácia e a otimização.

Fornecimento e gestão integrados

- Faturação personalizada/preço por solução
- Faturação e valores agregados automáticos
- Automatização do fornecimento, gestão e manutenção de soluções

Experiências otimizadas

- API inteligente para integração nos seus próprios sistemas, p. ex. para automatização de encomendas
- Ferramenta de cotação para ofertas e faturação personalizadas e simples

Soluções de marca branca

- Personalize o ACMP com a sua própria identidade visual corporativa
- Personalize vários marketplaces para ter soluções específicas para áreas ou clientes
- Combine os seus próprios serviços com os de vários terceiros

Informações inteligentes

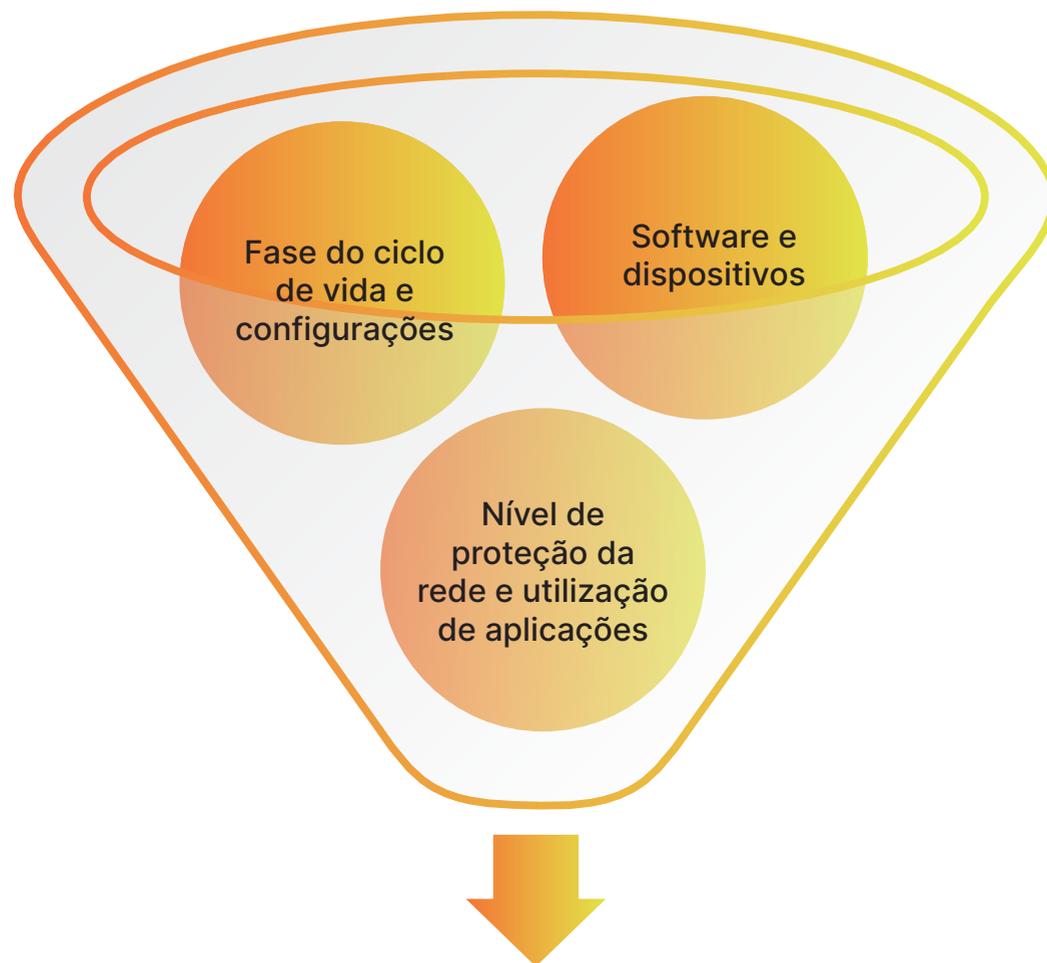
- Tome melhores decisões com ferramentas de business intelligence
- Reajuste detalhadamente a sua estratégia de crescimento com a ferramenta de visualização de dados da ALSO

Desbloqueie todo o potencial oculto dos seus clientes!

Os dados baseados na nuvem dão aos revendedores um conhecimento sem precedentes relativamente ao comportamento dos seus clientes. Ao entender claramente as preferências dos seus clientes, as fases do ciclo de vida e os padrões de gastos, pode otimizar ao máximo cada cliente individual e tomar decisões de venda cada vez mais poderosas.

A funcionalidade de otimização de utilizadores única do ACMP é o catalisador para desbloquear novos fluxos de receita e identificar oportunidades de venda cruzada e incremental. Permite ter uma ideia global do software dos clientes, dos seus dispositivos, da fase do ciclo de vida, das configurações e do nível de proteção da rede.

Em conjunto com a ALSO, pode usar estes dados e conhecimentos para aconselhar os seus clientes quanto a formas de implementar uma configuração ideal, tirando partido de todas as oportunidades de venda cruzada e incremental. Trata-se um autêntico mapa para aprofundar relacionamentos e para um negócio mais lucrativo.

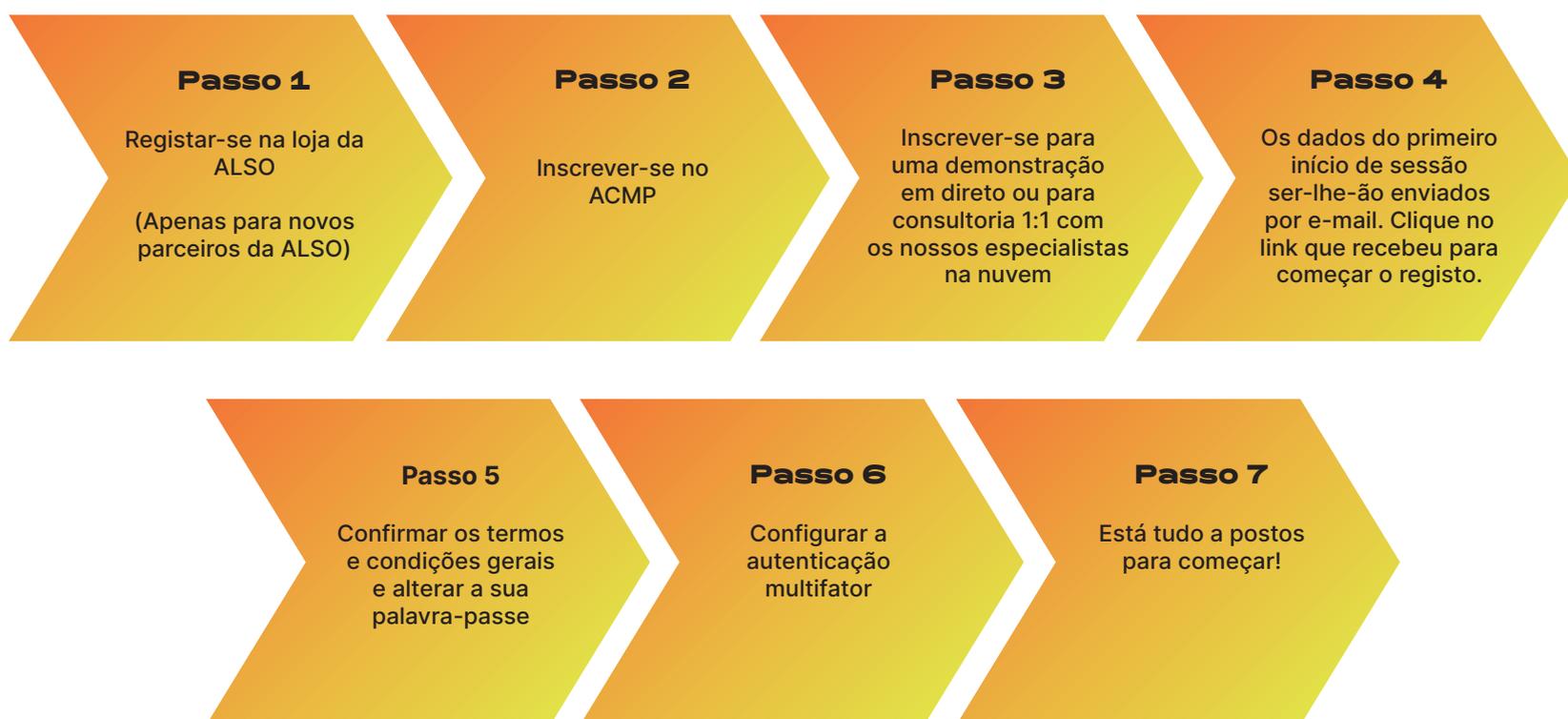


Enorme potencial para otimização do negócio dos clientes com a oferta de software, hardware e serviços relevantes

Tudo a postos para transformar o seu negócio com o ACMP?

Começar a usar o ACMP é muito simples. Basta seguir o processo de seis passos descrito abaixo e se precisar de apoio adicional, basta contactar a equipa de vendas local, que irá dar-lhe orientações para qualquer um dos passos.

Antes de se inscrever, é essencial ter feito o registo na loja da ALSO. Se já tiver feito o registo na loja da ALSO, avance para o segundo passo.



O seu percurso começa aqui

Visite

www.also.com/goto/acmp/login

para fazer a sua inscrição.

Uma parceria que significa muito mais

Agora sim, estamos a falar

Ser parceiro da ALSO é mais do que apenas prestar serviços de tecnologia na nuvem. Temos o compromisso de o ajudar a melhorar todos os aspetos do seu negócio. Quer isso signifique dar-lhe ferramentas para evoluir para algo maior ou simplesmente ajudá-lo a oferecer aplicações inovadoras, damos-lhe sempre o apoio, as soluções e o conhecimento de que precisa para ter êxito.

**Consultoria 1:1
do ACMP com os
nossos
especialistas**

Apoio total para o ACMP

Ajudamo-lo a ter êxito dando-lhe todo o nosso apoio: desde vendas a marketing, da formação à tecnologia

**Demonstrações
do ACMP em
direto**

Acelere o seu negócio

O ACMP facilita a venda, a faturação e a gestão das nossas soluções para que possa centrar-se no seu crescimento.

Soluções ponto a ponto

As nossas soluções ponto a ponto permitem-lhe guiar os seus clientes ao longo da sua viagem na nuvem. A solução certa em todas as etapas do caminho.

Transformar para superar

Podemos dar-lhe todas as orientações para se tornar uma organização moderna ao acelerar a sua transformação, agilizar a inovação e o processo de tomada de decisões.

Falamos o seu idioma

A presença nacional com equipa de consultoria, apoio e engenharia que falam o idioma local permite-nos desenvolver e manter um relacionamento de excelência com os clientes.